

← Investisseurs

SOURCES DE REVENUS

Ce que skails vend, qui le paie, et combien cela coûte.

Chaque prix de cette page est cité depuis la page tarifaire publiée, avec son chemin. Lorsqu'une source de revenus n'a pas de prix publié, la ligne le dit plutôt que d'afficher un chiffre que nous n'avons pas publié.

Ce qui est vendu	Qui paie	Source de revenu	Prix publié
Offre personnelle gratuite — évaluations personnelles, outils de CV, plan de croissance, communautés.	B2C — consommateurs ; indépendants et professions libérales	Gratuit — sans revenu direct	\$0 skails.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.ts
Offres personnelles payantes — Pro et Premium, qui ajoutent l'analyse IA avancée et les instruments de la Couche Transformatrice.	B2C — consommateurs ; indépendants et professions libérales	Abonnements (SaaS, adhésions)	Pro \$29/month · Premium \$79/month skails.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.ts
Abonnements pour organisations — Starter et Business, par tranche d'effectif, avec la suite d'évaluation, le recrutement et les tableaux de bord.	B2B — entreprises ; PME et startups	Abonnements (SaaS, adhésions)	Starter \$199/month · Business \$499/month skails.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.ts

Ce qui est vendu	Qui paie	Source de revenu	Prix publié
Enterprise — effectif illimité, Plan de transformation organisationnelle, agents IA, intégrations, gestion de compte dédiée et SLA.	B2B — entreprises ; grandes entreprises. B2G lorsque l'acheteur relève du secteur public.	Abonnements (SaaS, adhésions) · Vente de services	Custom skaills.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.ts
Émission de certificats par attestation — estampillés ISCO et vérifiables.	B2B — entreprises ; académie et établissements	Vente de services	<i>sur demande</i>
Prestations de Plan de transformation organisationnelle — la feuille de route DRH livrée et actualisée comme une mission.	B2B — entreprises ; grandes entreprises	Conseil	<i>sur demande</i>
Campagnes de recrutement — à la campagne ou au recrutement.	B2B — entreprises ; PME et grandes entreprises	Vente de services	<i>sur demande</i>

Avant tout revenu. Post-MVP.

skails n'a aucun revenu à ce jour. Les offres ci-dessus sont publiées et ouvertes, et la plateforme qu'elles facturent est déployée et utilisée, mais aucun client payant n'a été signé. C'est très exactement la raison de ce tour : le produit est construit, la distribution ne l'est pas. Tout chiffre décrivant des revenus futurs est prospectif et identifié comme tel partout où il apparaît dans ce kit.

Ce qui n'est pas publié ici

Conditions financières, chiffre d'affaires et documents détaillés disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels. Les prix qui ne figurent pas déjà sur la page tarifaire — frais de certificat, missions, campagnes — sont établis au cas par cas et ne sont pas publiés sous forme de grille. Les noms de clients et les montants facturés individuellement ne sont pas publiés ; ils sont disponibles pour les investisseurs sur demande.

Les vocabulaires de cette page — source de revenu, groupe acheteur, segment — sont les vocabulaires contrôlés du registre des profils d'activité de CEMI, afin que cette page et le registre du groupe disent la même chose avec les mêmes mots.

[La page tarifaire publiée →](#)[La demande →](#)**Carlos Miranda Levy**

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI

skails est une initiative de CEMI — Collectively Enhanced Multiple Intelligence.



Kit investisseurs de skails.ai

 Télécharger ce document en PDF invest@skails.ai business@skails.ai [Kit investisseurs du groupe CEMI.ai](#) [Dossier institutionnel CEMI](#)