

← Inversionistas

FUENTES DE INGRESOS

Qué vende skails, quién lo paga y cuánto cuesta.

Cada precio de esta página está citado de la página de precios publicada, con su ruta. Donde una fuente de ingresos no tiene precio publicado, la fila lo dice en vez de mostrar un número que no hemos publicado.

Qué se vende	Quién paga	Fuente de ingreso	Precio publicado
Plan personal gratuito — evaluaciones personales, herramientas de CV, plan de crecimiento, comunidades.	B2C — consumidores; freelancers y profesionales independientes	Gratuito — sin ingreso directo	\$0 skails.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.tsx
Planes personales pagos — Pro y Premium, que agregan análisis avanzado con IA y los instrumentos de la Capa Transformadora.	B2C — consumidores; freelancers y profesionales independientes	Suscripciones (SaaS, membresías)	Pro \$29/month · Premium \$79/month skails.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.tsx
Suscripciones organizacionales — Starter y Business, por banda de plantilla, con la suite de evaluación, reclutamiento y tableros organizacionales.	B2B — empresas; PYMES y startups	Suscripciones (SaaS, membresías)	Starter \$199/month · Business \$499/month skails.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.tsx

Qué se vende	Quién paga	Fuente de ingreso	Precio publicado
Enterprise — plantilla ilimitada, Plan de Transformación Organizacional, agentes de IA, integraciones, gestión de cuenta dedicada y SLA.	B2B — empresas; grandes corporaciones. B2G cuando el comprador es del sector público.	Suscripciones (SaaS, membresías) · Venta de servicios	Custom skaills.ai/pricing · src/app/[locale]/pricing/page.tsx
Emisión de certificados por credencial — sellados con ISCO y verificables.	B2B — empresas; academia e instituciones educativas	Venta de servicios	<i>a solicitud</i>
Acuerdos de Plan de Transformación Organizacional — la hoja de ruta de nivel CHRO entregada y actualizada como un encargo.	B2B — empresas; grandes corporaciones	Consultoría	<i>a solicitud</i>
Campañas de reclutamiento — por campaña o por contratación.	B2B — empresas; PYMES y grandes corporaciones	Venta de servicios	<i>a solicitud</i>

Pre-ingresos. Post-MVP.

skaiills no tiene ingresos a la fecha. Los planes de arriba están publicados y abiertos, y la plataforma que facturan está desplegada y en uso, pero ningún cliente de pago ha sido firmado. Esa es exactamente la razón de esta ronda: el producto está construido, la distribución no. Cualquier cifra que describa ingresos futuros es prospectiva y se identifica como tal dondequiera que aparezca en este kit.

Qué no se publica aquí

Condiciones financieras, ingresos y materiales detallados disponibles a solicitud. Las cifras describen capacidad construida y operando hoy; las afirmaciones prospectivas se identifican como tales. Los precios que no están ya en la página de precios — tarifas de certificados, encargos, campañas — se cotizan por encargo y no se publican como tarifario. Los nombres de clientes y la facturación individual no se publican; están disponibles para inversionistas a solicitud.

Los vocabularios de esta página — fuente de ingreso, grupo comprador, segmento — son los vocabularios controlados del registro de perfiles de negocio de CEMI, de modo que esta página y el registro del grupo dicen lo mismo con las mismas palabras.

[La página de precios publicada →](#)[La propuesta →](#)**Carlos Miranda Levy**

Coordinador de las Inteligencias Aumentadas de CEMI
skaiills es una iniciativa de CEMI — Collectively Enhanced Multiple Intelligence.



Kit de inversión de skaiills.ai

[!\[\]\(fe3aebe81acea8d45108cd2768939da7_img.jpg\) Descargar este documento en PDF](#)[!\[\]\(626ce8ac21792b9405bfddfea8e0c96a_img.jpg\) invest@skaiills.ai](mailto:invest@skaiills.ai)[!\[\]\(a8f9309f944226d1420f5fed22e2b6e6_img.jpg\) business@skaiills.ai](mailto:business@skaiills.ai)[!\[\]\(248b91fcdac4810ffd15cf33fb6aec6f_img.jpg\) Kit de inversión del grupo CEMI.ai](#)[!\[\]\(899d8b7697d64725bf017d3296cfcf1b_img.jpg\) Dossier institucional de CEMI](#)