

INVERSIONISTAS · RONDA SEMILLA

La Plataforma de Transformación de RR.HH. — construida antes de que el resto del mercado supiera que la necesitaba.

skaiills se hace cargo del trabajo mecánico de RR.HH. — evaluaciones, reclutamiento, CVs, certificados — para que los humanos puedan hacer lo que solo los humanos pueden: planificar, juzgar, liderar. Estamos levantando una pequeña ronda angel para llevar una plataforma ya construida hasta convertirse en la infraestructura que defina la categoría para la fuerza laboral de la era IA.

[View the deck →](#)

[La propuesta](#)

[Plan de negocio](#)

invest@skaiills.ai

TAMAÑO DE LA RONDA

US\$ 200.000

10,0 % — equivalente de conversión al tope

TOPE DE VALORACIÓN	US\$ 2.000.000 tope post-money del SAFE — un techo de conversión, no una valoración
TICKET MÍNIMO	US\$ 20.000 1,0 % — al tope
INSTRUMENTO	SAFE (tope post-money) US\$ 2.000.000 · MFN · sin descuento
USO DE LOS FONDOS	18 meses de runway Producto · comercialización · IA e infraestructura · cumplimiento · fundador · reserva
MODELO DE INGRESOS	Suscripciones SaaS B2B + planes individuales Precios publicados en /pricing · hoy sin ingresos

SEÑAL DE MERCADO

Confirmación cuantitativa de que la transformación con IA necesita infraestructura — no optimismo.

El estudio de Anthropic de marzo de 2026, Labor Market Impacts of AI, mide lo que la IA realmente está haciendo en la economía — no de lo que podría hacer en teoría. El hallazgo de titular es que aún no hay desempleo masivo. El hallazgo de segundo orden es que la contratación de personas de 22 a 25 años en ocupaciones expuestas a la IA ha caído

aproximadamente un 14%. El puente para atravesar la transición es angosto, y las organizaciones e individuos que lo planifiquen con cuidado compondrán ventaja; quienes no lo hagan caerán por defecto en el mal resultado. La exposición del trabajo a la automatización se mide desde hace más de una década: Frey y Osborne situaron cerca del 47% del empleo estadounidense en riesgo en 2013, y Eloundou, Manning, Mishkin y Rock encontraron que alrededor del 80% de la fuerza laboral estadounidense podría ver afectado al menos el 10% de sus tareas por los grandes modelos de lenguaje en 2023. Lo que cambió en 2026 es que la medición se hace con datos de uso observado y no con inventarios de tareas. Fuentes: Frey & Osborne, *The Future of Employment: How Susceptible Are Jobs to Computerisation?* (17 de septiembre de 2013), Oxford Martin School, University of Oxford, oxfordmartin.ox.ac.uk/downloads/academic/The_Future_of_Employment.pdf; Eloundou, Manning, Mishkin & Rock, *GPTs are GPTs: An Early Look at the Labor Market Impact Potential of Large Language Models*, arXiv:2303.10130 (17 de marzo de 2023), arxiv.org/abs/2303.10130.

75%

Exposición observada de IA en tareas de programación. La misma curva está barriendo servicio al cliente, captura de datos, redacción, derecho junior y consultoría junior.

14%

Caída en la tasa de obtención de empleo para personas de 22 a 25 años en ocupaciones expuestas desde finales de 2022. El indicador adelantado que todos los demás verán con años de retraso.

skails es el sistema operativo que organizaciones e individuos necesitan para atravesar esta transición deliberadamente — no después. Lo construimos para la capa que el mercado ha estado ignorando: la

planificación cuidadosa de rediseños de rol, rutas de reskilling y la clasificación de valores que viene con reconstruir el trabajo mismo.

Por qué este equipo, por qué este momento

Tres cosas tenían que ser verdaderas al mismo tiempo. Lo son.



La IA maduró lo suficiente para absorber el RR.HH. mecánico

El parseo de CVs, la puntuación de evaluaciones, la simulación de entrevistas, la calibración salarial — todos estos son ya problemas resueltos con los LLMs de la generación actual. La Capa Mecánica de RR.HH. por fin es abordable como un problema de software.



La Capa Transformadora se volvió urgente

Los datos de exposición de Anthropic confirman lo que veníamos preparando: toda organización necesita ahora un plan serio para el rediseño de roles, el reskilling y la preparación para IA. Tenemos los instrumentos contruidos. El mercado acaba de llegar a la pregunta.



Trilingüe por construcción, nativo en ISCO/ESCO

El HR-tech solo en inglés queda estructuralmente fuera de Latinoamérica, los mercados francófonos y las economías de outsourcing del mundo en desarrollo más expuestas a la IA. Nosotros empezamos trilingüe y con base en ISCO-08 — para todos los demás, ambos son agregados a posteriori.

PRODUCTO · ENVIADO

No es una baraja de diapositivas. Es una plataforma en funcionamiento.

Dos años de construcción enfocada, desplegados en skails.ai. Trilingüe, multi-inquilino, integrado con IA de extremo a extremo.



Capa Mecánica

- ✓ cientos de perfiles de evaluación en docenas de sectores y múltiples niveles
- ✓ miles de preguntas multilingües de competencia
- ✓ Pruebas cognitivas · de personalidad · DISC · de aptitud
- ✓ Evaluador · creador · traductor de CV
- ✓ Estimador de aspiración salarial
- ✓ Simulador de entrevistas (entrevista simulada multi-turno con IA)
- ✓ Campañas de reclutamiento + pipeline de candidatos
- ✓ Encuestas de clima · evaluaciones 360 · puntaje de ajuste al puesto
- ✓ Integración ISCO-08 · webhook HR-XML · emisión de certificados
- ✓ Bolsa pública de empleo · páginas públicas de organización · talent pool

✨ Capa Transformadora

- ✓ Plan de Crecimiento Personal (síntesis a 12 / 24 / 36 meses)
- ✓ Evaluación de Preparación para IA (individual + organizacional)
- ✓ Navegador de Trayectorias Profesionales (3–5 rutas, basadas en ISCO)
- ✓ Plan de Transformación Organizacional (hoja de ruta nivel CHRO)
- ✓ Simuladores de Escenarios — decisión en vivo bajo presión (Defensa ante Comité · Triage AML · Crisis de Caja · Investigación de Variaciones · Skill Simulator)
- ✓ Integración con Smoother Experiences — programas de aprendizaje adaptados por sector/nivel/rol aparecen en cada evaluación; las organizaciones pueden lanzar Academias Personalizadas / Divisiones Digitales de Aprendizaje con marca propia
- ✓ Reclutamiento 7-pasos end-to-end (Definir · Abrir · Puntuar · Rankear · Simular · Preparar · Decidir — auditado, mapeado a ISCO)
- ✓ Panel de Actividad Unificado (todos los artefactos del usuario en una línea de tiempo)
- ✓ Comunidades de Práctica (capa social con comunidades semilla)
- ✓ Simulador de Entrevistas con revisión independiente en 3 vías

4 más en el roadmap, parcialmente diseñados: Emparejamiento de Mentores · Mapa de Adyacencia de Habilidades · Copiloto IA para Managers · Biblioteca de Playbooks de Cambio. Construida en torno a tus criterios, tus prioridades y tus valores.

Uso de fondos — runway de 18 meses

Una ronda pequeña y quirúrgica para llevar una plataforma existente al rol de infraestructura que define la categoría.

40 % Producto US\$ 80.000

Tejido conectivo de la Capa 2 (Mentor Matching, Mapa de Adyacencia de Habilidades, Copiloto para Gerentes,

20 % Comercialización US\$ 40.000

Biblioteca de Playbooks de Cambio).
Ingesta de ESCO y O*NET. Mejoras de voz premium y multimodalidad.

Alianzas con comunidades de RR.HH. en América Latina, contenido, pilotos con compromiso de caso de estudio, CRM e infraestructura de prospección.

15 % IA e infraestructura US\$ 30.000

Gasto en proveedores de IA, Cloud Functions, Firestore y Storage a escala de producción, observabilidad y seguimiento de errores.

15 % Cumplimiento y estándares US\$ 30.000

Superficies de atribución ESCO / O*NET, preparación ISO 27001 y SOC 2, compatibilidad con credenciales verificables, limpieza legal y de propiedad intelectual.

5 % Fundador US\$ 10.000

Un salario modesto por debajo del mercado. La ronda extiende el foco, no el estilo de vida.

5 % Reserva US\$ 10.000

Contingencia para pilotos, alianzas y brechas imprevistas de runway.

Hablemos antes de que cierre la ronda.

Cierre Q3 2026 · hasta 10 cupos al ticket mínimo de US\$ 20.000.



invest@skails.ai

WhatsApp

Coordinador de Impacto, Innovación e Inteligencia

skails es una iniciativa de CEMI — Collectively Enhanced Multiple Intelligence.

Kit de inversión de skails.ai

 Descargar este documento en PDF

 invest@skails.ai

 business@skails.ai

 [Kit de inversión del grupo CEMI.ai](#)

 [Dosier institucional de CEMI](#)